



# ГЛОБАЛИЗАЦИЮ НИКТО НЕ ОТМЕНЯЛ

ЮРИЙ БУЦКИЙ

**Каждому времени свои песни, слоганы и заклинания. Только что все политики, экономисты и журналисты навязчиво твердили «глобализация, локализация, аутсорсинг». Теперь будто дирижера сменили. И тот же хор дружно затянул другое: «кризис, падение, сокращение производства». А что, прежние песни уже не в ходу? Шведский опыт говорит об обратном.**

По долгу службы я много времени провожу за компьютером. В частности, собираю информацию об антикоррозионной защите автомобилей, а потому посещаю интернет-ресурсы ведущих производителей антикоров. И вот на сайте [www.auson.se](http://www.auson.se) читаю новость: «*Auson tar över Geveko rostskydd*». Это по-шведски, но интуитивно все понятно, правда? А тут и переводчик подтверждает: да, компания *Auson* приобрела антикоррозионный бизнес компании *Geveko*.

Давайте осмыслим этот факт. В Европе существуют две крупные химические компании. Нет, крупные — это неверно. Правильнее сказать, очень крупные — *Auson AB* и *Geveko Industri AB*. И вот теперь антикоррозионные программы обеих компаний объединены под флагом *Auson*.

С концерном *Geveko* читатели хорошо знакомы. Главным образом благодаря антикоррозионным материалам *Mercasol*. Эти препараты разработаны специально для защиты автомобильных кузовов в условиях Северной Европы. А потому пре-

красно подходят и для России, ведь наши климатические условия схожи со скандинавскими. А еще компания выпускает термопласты и краски *Mercalin* для дорожной разметки. В этой сфере у *Geveko* очень мало конкурентов.

Но вернемся к антикоромам. *Geveko* много сделал для послепродажной защиты автомобилей: создал обширную гамму антикоррозионных и

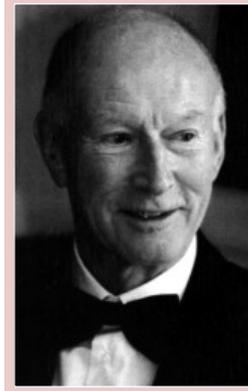
шумопоглощающих составов, разработал технологии их нанесения и эргономичную оснастку, выпустил подробные технологические карты. Своеобразная вершина его деятельности — система *Microshield*, о которой мы писали не раз. Достаточно напомнить, что в ее арсенале есть антикоррозионный материал, проработавший в камере соляного тумана более 2500 часов. Этот рекорд пока не побит никем. Шведский институт металла и коррозии *KIMAB* признал материалы *Mercasol* одними из лучших для сервисной обработки автомобилей.

Так что «невеста» оказалась с неплохим приданным... Но и «жених» ей достался завидный. Правда, *Auson AB* меньше работал на рынке послепродажной защиты. Его специализация — защита конвейерная. А теперь самое время представить «антикоррозионный бренд» от этого концерна. Просим любить и жаловать: материалы *Noxudol*.

Главный потребитель этих препаратов — концерн *Volvo Car*, производитель легковых автомобилей одноименной марки. На сборочных конвейерах во внутренних полостях кузова распыляют его, *Noxudol*. Его же применяют на заводе в Генте (Бельгия), где выпускают модели *Volvo S40*, *V50* и *S60*. Именно его, *Noxudol*, закачивают в полости дверей в Гетеборге (Швеция) при производстве *Volvo V70*, *S80* и *XC90*. Причем здесь применяются двухкомпонентные составы.



Антикоррозионные материалы от концерна *Auson* широко применяются на конвейерах.



Это основатель *Auson AB* Артур Удесен (Arthur Udesen). Он создал свою компанию в 1928 году и отдал ей всю жизнь. Сегодня производством и бизнесом командуют его сыновья. Они хорошие хозяева: заводы *Auson AB* аттестованы по SS-EN ISO 9001 и SS-EN ISO 14001.



■ В ассортименте Auson — современные антикоры Noxudol.

*Auson AB* поставляет гамму антикоррозионных препаратов на завод в Уддевалла (Швеция), где выпускают *Volvo C70*. Концерн также снабжает антикоррозионными препаратами заводы *Volvo Bus* по производству автобусов в Швеции, Польше и Мексике. А еще — поставляет *Noxudol* для защиты автомобильного днища на завод *Ford*. Эту операцию можно отнести к категории специальных, поскольку обработанные таким образом автомобили экспортируются в Швецию.

Но одной Скандинавией дело, конечно, не ограничивается. Антикоррозионные препараты от *Auson AB* экспортируются во многие европейские страны, Японию и США и официально используются автомобильными концернами *Volvo*, *Nissan* и *Ford*.

А теперь небольшое, но важное замечание по масштабности антикоррозионного производства концерна. *Auson AB* выпускает не только *Noxudol*. Из ворот его предприятий выходят многие известные антикоры, распространяемые другими компаниями. Например, промышленный гигант *Henkel* доверяет *Auson AB* производство своих антикоррозионных препаратов *Teroson*. Нормальный современный альянс.

Есть у концерна еще одно направление — виброизоляционные материалы, наносимые холодным способом. И без применения растворителя. Я видел это покрытие — оно тонкое, твердое и одновременно эластичное. Напоминает полиуретан, но лишь на первый взгляд. На самом деле оно плотнее и... впрочем, не

будем опережать события. Лишь отметим, что за рубежом это покрытие применяют для обработки морских и речных судов (в частности, катеров и яхт), железнодорожных цистерн, производственных помещений и т.д. Найдет оно применение и в России, тем более что потенциальные конкуренты пока что не просматрива-

## ■ Auson AB и Geveko Industri AB. Теперь антикоррозионные программы этих компаний объединены под флагом Auson.

ются. Мы намерены посвятить этому материалу отдельную статью.

А вот ремарка для строителей: *Auson AB* выпускает и защитные материалы для дерева. Коттеджи, дачные домики, деревянная мебель — все это можно покрыть шведскими специальными препаратами. Будет красиво



■ Виброизоляционные и антикоррозионные материалы от Auson применяются на многих видах транспорта.

и долговечно. Мы же вновь возвращаемся к антикоррозионной концепции обновленного и помолодевшего концерна — на этот раз, чтобы резюмировать сказанное.

Итак, слились антикоррозионные концепции двух мощных производителей. Один специализировался на конвейерной обработке автомобилей, другой — на послепродажной. Каждый из них мастер в своем деле, знаток специфики и тонкостей. Накоплен уникальный опыт — у каждого свой. Разработаны материалы и технологии с учетом специфики — опять же у каждого свои. Например, на конвейере используют материалы с подогревом, на сервисных станциях — без него. Конвейерные материалы не содержат растворителя, препараты для работы на СТОА — содержат, и примеры эти можно продолжить.

Но главное вот в чем: впервые на мировом рынке появился игрок, сосредоточивший в одних руках все технологии и способы антикоррозионной защиты автомобиля. Теперь этот игрок может предложить потребителю полный цикл сохранения кузова на протяжении всей жизни машины — от рождения на конвейере до утилизации, которая и наступит-то не так скоро, как раньше.

Вот наглядный пример разумного поведения в наше непростое время. Компания *Auson AB* не стала сворачивать производство, не «залегла на дно» в надежде пережить суровые времена. Нет, она пошла по пути той самой глобализации, о которой совсем недавно твердили все аналитики. Так в кризис, который (надо признать!) все же имеет место, закладывается фундамент нового мощного бизнеса. Мы будем следить за развитием событий. **AEC**

См. информацию на с. 2.